

Профессиограмма «Предприниматель»

Наименование профессии	предприниматель
Доминирующий способ мышления	адаптация – координация
Область базовых знаний № 1 и их уровень	политика и экономика, уровень 3, высокий (теоретический)
Область базовых знаний № 2 и их уровень	предпринимательство, бизнес, уровень 2, средний (практическое использование знаний)
Профессиональная область	администрирование (управление)
Межличностное взаимодействие	частое по типу «рядом»
Доминирующий интерес	предпринимательский
Дополнительный интерес	социальный
Условия работы	в помещении, сидячий

Доминирующие виды деятельности:

- организация предприятий малого, среднего и крупного бизнеса;
- планирование работы предприятия, организации;
- организация коммерческой деятельности (производство, продажа, покупка);
- проведение переговоров и участие в них;
- заключение сделок, договоров;
- контроль за выполнением поставленных перед организацией целей и задач;
- руководство компаниями, организациями, управление людьми и проектами;
- работа с другими людьми в организациях для достижения организационных целей и экономического успеха;
- изучение и учет деятельности конкурирующих фирм;
- проведение собраний, групп;
- проведение презентаций.

Качества, обеспечивающие успешность выполнения профессиональной деятельности:

Способности:

- организаторские способности;
- руководящие и лидерские способности;
- высокий уровень понятийного мышления;
- хорошие аналитические способности;
- вербальные, ораторские способности (умение ясно и четко выражать свои мысли);
- коммуникативность (умение налаживать отношения с людьми, входить в контакт);
- навыки межличностного взаимодействия (умение работать в группе, способность выполнять деятельность в коллективе);
- хорошо развитые аналитические способности;
- способность принимать решения в условиях дефицита времени и информации;
- способность к саморегуляции чувств.

Личностные качества, интересы, склонности:

- стремление к независимости, свободе действий;
- стремление творчески работать, создавать капитал;
- стремление преодолевать и исправлять ошибки, не бояться неудач;
- потребность реализовать свой личный потенциал;
- готовность к автономной деятельности (умение полагаться на себя и собственные возможности);
- инициативность;
- целеустремленность, амбициозность;
- надежность, обязательств;
- умение прогнозировать, предвидеть ситуацию;
- уверенность в себе, в принимаемых решениях;
- эрудированность;
- умение приспосабливаться к изменяющимся условиям окружающей среды (реагировать на изменения в окружающем мире);
- деловая хватка.

Качества, препятствующие эффективности профессиональной деятельности:

- низкая самооценка;
- боязнь неудачи, неуверенность в себе;
- конформистское поведение (зависимость от чужой точки зрения, подверженность влиянию извне);
- безынициативность;
- неспособность принимать решения;
- косность (неумение, нежелание изменяться, изменять поведение под влиянием окружающей среды);
- склонность перекладывать ответственность на других.

Области применения профессиональных знаний:

- промышленные фирмы;
- сфера торговли (компании по оптовой и розничной продаже);
- сфера строительства и добывающей промышленности (агентства по продаже домов, земельных участков, недвижимости, нефтедобывающие и нефтеперерабатывающие компании);
- транспортная сфера (компании по автодоставкам и автоперевозкам);
- сфера медицины и здравоохранения (фармакологические и фармацевтические компании);
- гостиничный и ресторанный бизнес;
- брокерские фирмы.

Некоторые профессии, которые могут подойти человеку с данным типом личности

(предпринимательский и социальный):

- экономист;
- продавец;
- инженер;
- страховой агент;
- торговый агент;
- кассир;
- менеджер;
- гид;
- диспетчер.

*Романова, Е.С. 99 популярных профессий. Психологический анализ и профессиограммы.
- 2-е изд. - СПб. : Питер, 2003. – С. 283-287.*